



Business Development Manager (m/w)

in Festanstellung

DEINE AUFGABEN

- ⊙ Persönliche Akquise von Neukunden
- ⊙ Betreuung & Weiterentwicklung bestehender Schlüsselkunden
- ⊙ Qualifizierung & Direktansprache über verschiedene Vertriebskanäle
- ⊙ Identifikation und Entwicklung von strategischen Partnerschaften und Geschäftsfeldern
- ⊙ Eigenverantwortliche Planung & Umsetzung von Vertriebsaktivitäten und Touren
- ⊙ Verantwortung für die Erfüllung von Quartals- und Jahreszielen

DEIN PROFIL

- ⊙ Du hast Berufserfahrung im Sales/ Vertrieb
- ⊙ Du besitzt Einfühlungsvermögen, Empathie und hast ein sicheres Auftreten
- ⊙ Ein hohes Maß an Verhandlungsgeschick, Motivation und eine schnelle Auffassungsgabe zeichnen Dich aus

- ⊙ Du verfügst über exzellente Präsentationsfähigkeiten und sicheres Auftreten
- ⊙ Du kommunizierst fließend in Deutsch- und Englisch

DICH ERWARTET

- ⊙ Der modernste & innovativste Online-Marktplatz für Oldtimer & Youngtimer
- ⊙ Eine ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre in einem modernen Internet-Unternehmen
- ⊙ Eigenverantwortliches Arbeiten und jederzeit offene Ohren für kreative Ideen
- ⊙ Viel Spaß mit tollen Kollegen und jeder Menge Passion für „klassische Fahrzeuge“
- ⊙ Eine attraktive Vergütung bestehend aus Fixum und erfolgsabhängigen Bonifikationen
- ⊙ Getränke, frisches Obst und regelmäßige Team-Events

ÜBER UNS

Wir machen den Handel mit klassischen Fahrzeugen besser als je zuvor! Mit über 13.000 internationalen Fahrzeuginseraten und monatlich mehr als 4 Millionen Seitenaufrufen aus aller Welt, sind wir bereits heute Europas größter Online-Marktplatz für Oldtimer, Youngtimer, Motorräder und Sammlerfahrzeuge. Unser Web-Angebot haben wir Ende



2016 um ein eigenes Print Magazin erweitert, welches seitdem sechs Mal jährlich mit einem Auszug von mehr als 2.000 Fahrzeugen aus dem umfangreichen Online-Angebot erscheint.